





## Sales Promoter

Bekijk de volgende vragen:

-  Vind jij het leuk om mensen aan te spreken en actief diensten en producten te promoten?
-  Wil jij kans maken op een vaste baan binnen het Salesvak?
-  Wil jij niet één van de vele zijn?
-  Wil jij worden beoordeeld op persoonlijkheid en initiatief?

Kun jij tenminste één van deze vragen beantwoorden met 'ja'? Lees dan verder.

### Het aanbod

Ben jij op zoek naar een uitdagende baan met veel mogelijkheden en afwisseling? Een baan met flexibele uren waarin je zowel parttime als fulltime aan de slag kan en waarin je kunt doorgroeien van Sales Promoter naar een buitendienst Sales functie of leidinggevende positie? Neem dan contact met ons op zodat we je alle in's en out's kunnen vertellen over deze baan! In overleg kun je 16 tot 40 uur per week werken, op maandag tot en met vrijdag, tussen 08.30 uur en 17.30 uur. Het enige wat je hoeft te doen is: solliciteren!

Verder biedt Lagosto uitdagende projecten, veeleisende opdrachten, product- en verkooptrainingen en doorgroeimogelijkheden. Wie zich bewijst als Sales promotor, maakt kans op een geweldige carrière! Heb jij een vlotte babbel, een gezonde dosis zelfvertrouwen en kun jij mensen overtuigen?

### Jouw ideeën zijn goud waard

Als Sales Promotor B-to-B krijg je bij Lagosto de mogelijkheid om op een leuke manier met potentiële relaties in gesprek te komen. Na een eendaagse training ga jij de markt benaderen, door te canvassen en op beurzen, seminars en congressen producten en diensten te promoten. Ons doel is om inhoudelijke gesprekken te voeren, waarbij jij volop inspraak krijgt op de werkwijzen en samenwerkingsverbanden. Jouw innovatieve ideeën en inzicht voor kansen zijn bij ons goud waard. Jouw inbreng wordt gewaardeerd en goede ideeën mogen bij ons verder ontwikkeld worden!










### Onze relaties

Onze huidige opdrachtgevers zijn gevestigd door heel Nederland. Zij begeven zich in zeer uiteenlopende branches maar hebben allen één ding gemeen: Zij willen allemaal extra omzet! De branches waar onze opdrachtgevers zich binnen begeven zijn o.a. de IT-, bemiddelings-, juridische, zakelijke dienstverlening-, sport- en financiële branche. Tevens opereren onze opdrachtgevers zowel nationaal als internationaal.

### Werken bij ons

Werken bij ons betekent dynamiek, gezelligheid, ambitie, doorgroeimogelijkheden en vooral fun! Wij zijn een organisatie voor jong en oud. Of je nu werkend, student, huisman/vrouw of herintreder bent, iedereen is welkom. Wij geloven in de persoonlijke kracht van de mens.

Ben je enthousiast geworden?! Bekijk dan of je aan de volgende criteria voldoet:

-  Ervaring in verkoop (business-to-business)
-  Vrolijke en optimistische werkhouding
-  Verantwoordelijk
-  Goede beheersing van de Nederlandse taal
-  De wil om resultaat te behalen
-  Commercieel
-  Enthousiast
-  Teamplayer
-  Klantgericht

Heb je nog vragen over deze vacature, bel of mail ons dan. Geen vragen meer en wil je graag aan de slag? Stuur dan je CV én motivatie naar [hr@lagosto.nl](mailto:hr@lagosto.nl).